

Das starke Glied in der Kältekette



1 > 100 m³

CX
system

SR2
X-CITY

SR2
X-CITY

SR2
OUTLINE
MAX

SR2
BAILROAD

SR2
PHARMA
SAFE

IAFO
International Air Force Organisation

KPES
KING PIN ENERGY SPREADER

PORTEUR
HD
HEAVY DUTY

DISTRIP+

FRIGOLINE
PRO

Kerstner

LAMBERET, EINE AUSSERORDENTLICHE BILANZ 2015:

*FÜHRENDE FRANZÖSISCHE HERSTELLER VON KÜHLKAROSSERIEN,
SR2 X-CITY WICHTIGE INNOVATION BEI DER FACHMESSE SOLUTRANS,
NEUE INVESTITIONEN UM DER NACHFRAGE GERECHT ZU WERDEN.*

Saint-Cyr/Menthon, Frankreich, 06. Januar 2016





LAMBERET, EINE AUSSERORDENTLICHE BILANZ 2015:

FÜHRENDE FRANZÖSISCHE HERSTELLER VON KÜHLKAROSSERIEN, SR2 X-CITY WICHTIGE INNOVATION BEI DER FACHMESSE SOLUTRANS, NEUE INVESTITIONEN UM DER NACHFRAGE GERECHT ZU WERDEN.

Ein Auftragsbuch, das vom Erfolg der bei der Solutrans vorgestellten Innovationen profitiert.

Solutrans: Vielversprechende Ergebnisse für Lamberet.

Die Fachmesse Solutrans hat den Umfang und die Vielseitigkeit der Innovationen in Lamberets Kühlfahrzeugpalette deutlich gemacht. Die Palette des Kühlfahrzeugspezialisten verfügte über die größte Ausstellungsfläche aller Karosseriebauer, nämlich mehr als 900 m². Mit der externen Vorführungsfläche waren damit insgesamt 14 Fahrzeuge zu sehen, davon 8 Vorpremierer.

Lamberet verzeichnete vom 17. bis 21. November **mehr als 3000 Besucher an seinem Stand** und es wurden mehr als **340 Testfahrten der City-Palette** auf der Außenstrecke durchgeführt. Mit außerordentlichen Ergebnissen: Der SR2 X-City, der bereits einige Tage vor Eröffnung der Fachmesse für den «Innovationspreis» nominiert worden war, fand großen Anklang bei den Spediteuren.

SR2 X-City, eine revolutionäre Innovation für den urbanen und regionalen Vertrieb.

Diese Sattelaufleger-Palette, die seit der Fachmesse über **100 Vorbestellungen** in Europa verzeichnete, basiert auf einem neuartigen Fahrgestell, das mit kabelgeführten Lenkachsen ausgestattet ist. Sie wurde von den Logistikern und Akteuren des städtischen Vertriebs eindeutig als **DIE wichtigste Innovation der Fachmesse** bezeichnet.

Tatsächlich bietet die X-City-Reihe einerseits eine unerreichte Wendigkeit und Effizienz (reduzierte Höhe, Kompatibilität mit sämtlichen Ladeklappen, ideale Verteilung der Lasten) und andererseits eine attraktive Rendite (bis zu 4 Mal längere Lebensdauer der pneumatischen Züge, Verbrauch um fast 12% gesenkt dank der Reduzierung der Traktionslasten, erhöhte Ladekapazität).

Der Chassis X-City ist eine revolutionäre Innovation, die einen veritablen betrieblichen Wettbewerbsvorteil für die Logistik der urbanen und regionalen Verteilung bietet. X-City ist der erste Kühlaufleger, der in den Versionen mit 24 und 27 Paletten die 26-t-LKWs, die aktuell in der Stadt zum Einsatz kommen, jedoch teuer im Betrieb und unflexibel sind, zu ersetzen. Die 33-Paletten-Version wiederum ist erstmals in der Lage, die Kosten bei den Posten Pneumatik und Kraftstoff zu senken.

Automatik-Vorhang «Distri+», konkurrenzlose Performance.

Der innovative Heckvorhang **Distri+** feierte auf der Solutrans den ersten Jahrestag der Markteinführung, mit 460 produzierten Exemplare, von denen 3 auf der Messe gezeigt wurden.

Das auf der Fachmesse IAA 2014 eingeführte System hat die Betonung auf die Türen, die relevant für den Vertrieb sind, gelegt. Bis heute sind **seine Leistungsmerkmale unerreicht**: Die Zuverlässigkeit und Eigenständigkeit der 100% automatischen Pneumatik steht elektrischen Antrieben in nichts nach. Der optimierte Innenbereich des Kastens bietet das beste Verhältnis von Gesamthöhe / Arbeitshöhe am Markt. Tatsächlich ist die europäische Anforderung, **unter dem Limit von 4 Metern Gesamthöhe** zu bleiben, ein Zwang, der dem und vom Kunden auferlegt wird. In Frankreich hat sich dieses Limit bereits ausgewirkt, und dies wird sich weiter verstärken.

Erweitertes Angebot, Service-Partnerschaft und neues Werk für die «VU».

Die gewerblichen Kühlfahrzeuge (VU) Lamberets gaben sich die Ehre: Der VU-Bereich des Stands brachte 7 Fahrzeuge zusammen, von Transporter bis zum Kastenwagen, Tiefbodentransporter und 100% elektrischem Fahrzeug! Diese bekannte Palette, **die größte und modernste des Markts**, welche auf den Produktpaletten der «New Frigoline»-Kästen und den integrierten «Easyfit»-Isolierungen der letzten Generation aufbaut, hat eine Vielzahl von potenziellen Nutzern angezogen.

Gleichzeitig wurden zwei wichtige Entscheidungen in den Bereichen Service und Industrie getroffen, welche Lamberets Stellung als europäischer Marktführer bei kommerziellen Kühlfahrzeugen festigen: **eine Partnerschaft mit Autodistribution**, welche einen lokalen Service für KERSTNER-Aggregate gewährleistet, und die Inbetriebnahme (Mitte 2016) **einer neuen ultramodernen Anlage mit 15000 m²** für die Produktion von VU-Kühlfahrzeugen (Saint-Eusèbe, 71).

Als Service für den Kunden bietet Lamberet online auf Youtube (<https://youtu.be/1szyxT6UVjw>) ein Video zur Fachmesse Solutrans an, welches die außerordentliche Ausstellung noch einmal zusammenfasst.

Kontakt:

Marketing & Communication LAMBERET SAS - Quentin WIEDEMANN – communication@lamberet.fr - Tel. +33 (0)6.78.66.47.74 - www.Lamberet.com



Neue Investitionen am Unternehmenssitz und Werk von Saint-Cyr/Menthon.

Um der Nachfrage gerecht zu werden, und bestärkt durch den Erfolg der auf der Solutrans präsentierten Produktpaletten und Neuerungen, kommt der Standort Saint-Cyr/Menthon (Frankreich, 01) in den Genuss sofortiger Investitionen.

Das 2016 zunehmend der Produktion von Industriefahrzeugen gewidmete Werk von Saint-Cyr/Menthon (überdachte Fläche von 65 000 m²) wird parallel zum Serienanlauf des neuen VU-Standorts Saint-Eusèbe im Januar **zwei neue Werkstätten** einweihen. Sie sollen die Produktionskapazitäten für Fahrzeuge von mehr als 7.5 t steigern.

Auf Basis dieses **neuen Gebäudes mit 6 Stationen für die «Fahrzeug-Endverarbeitung»** und der Nachrüstung der vorgelagerten Kette ist die Herstellung der Lastenfahrzeuge und Kühlaufleger in **einem einzigen Produktionsfluss, der durch und durch «lean»** ist, zusammengefasst. Die Kapazitäten für die Lackierung des Kastens und die Installation der Ladeklappe sind zum Beispiel um 50% erhöht worden

Die zweite Werkstatt dient der Präzisionsfertigung und -formung der Rahmen. Sie enthält insbesondere **eine 450-Tonnen-Pressen** mit numerischer Steuerung. Diese Investition fördert die technologische Weiterentwicklung der Palette der «Heavy-Duty»-Heckrahmen. Deren hochmoderne Konstruktion, die auf Verschraubung ohne Schweißstellen und damit ohne Schwachstellen basiert, ist heute führend in Bezug auf Robustheit, Leichtigkeit und einfache Reparatur bei Unfall.

Lamberet, der französische Marktführer und die Nr. 3 in Europa bei Kühlarosserien.

Mit mehr als **6000 ausgelieferten Kühlfahrzeugen** realisierte Lamberet SAS 2015 ein **Wachstum von 23%** beim Umsatz, das sind 165 Millionen Euro (in konsolidierten Zahlen mit Verkäufen in den Tochtergesellschaften). Es handelt sich um das größte Geschäftstätigkeitsvolumen von Lamberet SAS seit seiner Gründung. Das Wachstum der CA-Gruppe liegt bei 18%.

Die Verkäufe werden von **einem Zuwachs der Marktanteile der Marke in Frankreich und im Ausland** getragen.

Mit **27 % der Zulassungen** in Frankreich Ende November 2015 im Segment der Kühlaufleger verzeichnet Lamberet eine **Steigerung von 20% seiner Lieferungen** – in einem Markt mit einem Wachstum von 10% - und gewinnt im sechsten aufeinander folgenden Jahr 2 Durchdringungspunkte! Diese nachhaltige Performance steht für einen Marktanteil, der sich gegenüber 2009 verdoppelt hat.

Mit einer Produktion von mehr als 3500 Kühlarosserien für schwere Lasten 2015 **ist Lamberet somit der französische Marktführer in diesem Segment.**

Mit Blick auf den Export hat sich das Lamberet-Netz 2015 konsolidiert und umfasst nun **38 Länder.**

Als **erste in Italien importierte Marke**, die von starken Positionen in Spanien, Deutschland und Holland profitiert, nutzt Lamberet ein besonders effizientes **«Grand Export»-Netz**: Marokko, Iran, Kanada, China und Israel haben größere Niederlassungen errichtet und sollten 2016 als mächtige Wachstumstreiber fungieren.

Erick Méjean, Generaldirektor, betont die Perspektiven für 2016:

«Nach einem außergewöhnlichen Jahr 2015 und den kontinuierlichen Investitionen in F&E und Produktion beginnt Lamberet das Jahr 2016 mit einem Angebot, das leistungsstärker ist als je zuvor.

Unsere Palette ist die größte und innovativste und die einzige, die grundlegend segmentiert ist, in perfekter Anpassung an die jeweilige Branche, in der der Kunde tätig ist.

Gleichzeitig versetzt uns unsere neue industrielle Strategie der maßgeschneiderten und modernisierten Standorte in die Lage, neues Terrain zu beschreiten und uns in Bezug auf Qualität weiterzuentwickeln.

Wir wollen diese Stärken nutzen, um 2016 erneut für Überraschungen zu sorgen mit einem Produkt-, Service- und Nachverfolgungsniveau, das für noch mehr Anpassungsfähigkeit und Kundennähe sorgt. »



Lamberet SAS, die Schlüsselzahlen von 2015.

- ❖ "Rekord"-Umsatz Lamberet SAS 2015, mehr als 165 Millionen Euro, eine Steigerung von 23%.
- ❖ Nr. 1 in Frankreich bei Kühlkarosserien, mit nahezu 6000 verkauften Fahrzeugen in 2015.
- ❖ Zunahme von 20% bei Zulassungen von Kühlaufliegern in Frankreich.
- ❖ Eine seit 2010 zu 100% erneuerte Palette, die größte, modernste und dominanteste Europas.
- ❖ 350 zusätzliche Mitarbeiter in 5 Jahren; 150 Arbeitsplätze in Saint-Eusèbe geschaffen (F-71).
- ❖ Mehr als 50% der Geschäftstätigkeit im Export, in 38 Ländern, das sind 13 zusätzliche Territorien seit 2010.
- ❖ Ein lokales Netz mit 9 integrierten Lamberet Services-Niederlassungen und mehr als 300 zertifizierten Zentren in Europa.



Erfahren Sie mehr über Lamberet SAS online :

www.lamberet.com

LAMBERET VIDEOS

YouTube



Kontakt:

Marketing & Communication LAMBERET SAS - Quentin WIEDEMANN – communication@lamberet.fr - Tel. +33 (0)6.78.66.47.74 - www.Lamberet.com